

Fachgeschäft für Augenoptik aus Altersgründen zu verkaufen

Kurzbeschreibung

Nach langjähriger und erfolgreicher Tätigkeit biete ich aus Altersgründen mein Augenoptikerfachgeschäft in Berlin zur Weiterführung zum Verkauf an

Unternehmensbeschreibung

Das Unternehmen hat sich seit 1981 mit fachlicher Kompetenz auf die individuelle Beratung und den Verkauf hochwertiger Brillen und Contactlinsen spezialisiert. Dank der digitalen Unterstützung wird auch für sehbehinderten Menschen eine anschauliche Produkt- und Glasberatung ermöglicht. Reparaturen werden in der eigenen Werkstatt bzw. zusammen mit kompetenten Partnern ausgeführt.

Standort

Das moderne Ladengeschäft mit einer Verkaufsfläche von 148 qm (plus einem Kellerraum von 58 qm) ist angemietet und befindet sich seit 1993 in zentraler Lage in einem belebten Stadtteil im Nord-Westen von Berlin mit sehr guter Anbindung an den ÖPNV.

Kunden

Der Kundenstamm besteht in erster Linie aus Privatpersonen.

Unternehmenszahlen

Der Umsatz der zurückliegenden Geschäftsjahre bietet eine gute Existenzgrundlage für die Nachfolge.

Mitarbeiter/innen

Das Unternehmen beschäftigt derzeit neben dem Firmeninhaber 2 Augenoptikergesellen in Vollzeitbeschäftigung.

Chancen/Zukunftsaussichten

Der wirtschaftliche Erfolg liegt hauptsächlich im jahrelangen Aufbau und der Pflege von Kundenbeziehungen.

In der Umgebung des Ladengeschäftes sind große Neubaugebiete entstanden bzw. in Planung. Ebenfalls haben sich in den letzten Jahren viele neue Firmen angesiedelt. Dies bietet eine gute Voraussetzung für eine Umsatzsteigerung in den kommenden Jahren.

Die Werkstatt ist mit modernen Geräten ausgestattet. Das Warenlager ist gut sortiert und aktuell. Das Ladengeschäft kann somit ohne zusätzliche Investitionen weitergeführt werden.

Anfang 2024 wurde die Zertifizierung zum Zweck der Abrechnung mit den Krankenkassen erfolgreich durchgeführt.

Veräußerungsgrund

Der jetzige Inhaber bietet aus Altersgründen sein Unternehmen zum Verkauf an.

Preisvorstellung

Der Wert des Unternehmens liegt in erster Linie im Aufbau des äußerst umfangreichen Kundenstammes und der intensiven Pflege der Kundenbeziehungen sowie in der Ausstattung des Ladengeschäftes. Auf Wunsch des Käufers kann der am Markt etablierte Name des Unternehmens und die DOMAIN übergangsweise übernommen werden. Die vorab genannten Punkte fließen in die persönlichen Preisvorstellungen des Verkäufers ein und bilden die Grundlage für konkrete Kaufpreisverhandlungen. Verhandlungsbasis ist ein zwischen den beiden Parteien zu vereinbarendes Festpreis zum Datum des Kaufvertrages.

Anforderungen an Qualifikation Käufer/in

Die Qualifikation Meister Augenoptiker/in ist Voraussetzung für die Weiterführung des Unternehmens. Als Käufer/innen kommen sowohl Existenzgründer/innen mit bereits einschlägiger Branchenerfahrung, als auch Unternehmen aus der Branche mit Expansionsabsichten infrage.

Übergabemodalitäten

Geplant ist ein Komplettverkauf des Unternehmens unter Berücksichtigung der üblichen Rahmenbedingungen bei einem Verkauf von Firmen in der Rechtsform eines Einzelunternehmens. Der jetzige Inhaber ist gerne bereit anfänglich den reibungslosen Übergang für den Käufer zu begleiten und aktiv mitzugestalten.

Details zu der geplanten Firmenübergabe können bei konkretem Interesse und den notwendigen Voraussetzungen gerne in einem persönlichen Gespräch besprochen werden.

Bei Interesse kontaktieren Sie bitte:

Stefan Markert Beratung Unternehmensnachfolge

E-Mail: info@nachfolge-kompetenz.de

Handy: 0176-56560340