



Mitarbeiter (gn) Vertriebsaußendienst/ Area Sales Representative (gn) - Region Ostdeutschland (BE, BB, MV, SA)

Region: Ostdeutschland

Wir suchen Sie!

Die OCULUS Optikgeräte GmbH bietet Ihnen vielfältige berufliche Möglichkeiten! Wir sind ein international erfolgreiches Familienunternehmen mit über 550 Beschäftigten und Niederlassungen in mehr als 10 Ländern. Wir entwickeln und produzieren seit über 130 Jahren hochpräzise Geräte und Instrumente für die Augendiagnostik.

Immer im Mittelpunkt: unser starkes Team – einzigartige Menschen, die täglich ihr Können bündeln, um gemeinsam Ziele zu erreichen. Bei soliden und sicheren betrieblichen Rahmenbedingungen bieten wir jede Menge Vorteile, nicht zuletzt durch unsere wertschätzende Unternehmenskultur mit Fokus auf Vertrauen, gegenseitiger Unterstützung und individueller Förderung.

In der Region Ostdeutschland sind Sie das Gesicht von OCULUS im Markt. Sie bauen Kundenbeziehungen auf, entwickeln bestehende Kontakte weiter und sorgen dafür, dass unsere Lösungen dort ankommen, wo sie gebraucht werden: direkt bei den Anwenderinnen und Anwendern.

Sie möchten Teil dieses Teams werden? Dann haben wir das passende Angebot für Sie:

Ihre Aufgaben

- Beratung und Verkauf moderner augendiagnostischer Produkte sowie aktive Kundenbetreuung
- Eigenverantwortliche Betreuung und Weiterentwicklung des Vertriebsgebiets
- Durchführung von Produktschulungen und Einweisungen gemäß Medizinprodukterecht
- Systematische Kundenansprache, Lead-Management sowie After-Sales-Support
- Repräsentation der Marke auf Events und Messen sowie enge Zusammenarbeit mit Service, Marketing und Produktmanagement

Ihr Profil

- Ein abgeschlossenes Studium (z.B. im Bereich Medizintechnik, Wirtschaft, Gesundheitsmanagement, oder einem vergleichbaren Fachgebiet)
- Alternativ eine einschlägige Ausbildung (z.B. in der Augenoptik, Optometrie, Medizintechnik oder im kaufmännischen Umfeld)
- Strukturierte Arbeitsweise und die Fähigkeit, Chancen im Markt aktiv zu verfolgen
- Interesse an erklärungsbedürftigen Produkten und digitalen Lösungen
- Kommunikationsstärke, Eigeninitiative und ein professionelles Auftreten
- Freude an Kundenkontakt, Reisen innerhalb Deiner Region und dem Aufbau langfristiger Beziehungen
- Erste Verkaufserfahrung sind von Vorteil

Unsere Extras für Sie

- Überdurchschnittliche Vergütung, inkl. betriebliche Altersvorsorge, Urlaubs- und Weihnachtsgeld sowie attraktive Mitarbeiter Rabatte bei einer Vielzahl von Unternehmen
- Ein junges, dynamisches Team mit kurzen Wegen und offener Kommunikation
- Ein hohes Maß an Autonomie und Entscheidungsfreiheit im eigenen Verantwortungsbereich
- Attraktiver Weiterbildungskatalog mit zahlreichen Zertifizierungsmöglichkeiten
- Vielseitige Angebote im betrieblichen Programm zur Gesundheitsförderung, z. B. ergonomische Arbeitsplatzausstattung, teilfinanzierte Sportkurse, JobRad, Bezuschussung individueller Arbeitssicherheitsbrillen, Übernahme der Kosten bestimmter Vorsorgeuntersuchungen sowie E-Gym Wellpass und vieles mehr
- Eine externe Mitarbeitersozialberatung für Ihre persönlichen/familiären, gesundheitlichen, finanziellen, sozialversicherungsrechtlichen und betrieblichen Fragestellungen

Interesse geweckt?

Dann reichen Sie Ihre Unterlagen ganz einfach mit wenigen Klicks über unser [Online-Bewerbungsportal](#) ein. Wir benachrichtigen Sie schnellstmöglich und freuen uns von Ihnen zu hören.

Noch Fragen? **Lara Spielmann** hilft Ihnen bei allen Fragen rund um die Bewerbung oder zur Position gerne telefonisch weiter: **+49 641 2005-400**.

Sie möchten sich einen ersten Überblick verschaffen und uns näher kennenlernen?
Schauen Sie sich ruhig um: www.oculus.de

Bis bald bei OCULUS - wir sehen uns!

jobs.oculus.de

OCULUS Optikgeräte GmbH

Münchholzhäuser Str. 29
35582 Wetzlar • GERMANY
Tel. +49 641 2005-400

OCULUS Hightech aus der Region